



BECKER BÜTTNER HELD

ON-SITE PPA – CHANCEN FÜR ANLAGENBETREIBER STROMVERTRIEBE UND (INDUSTRIE-)ABNEHMER

Webinar am
24.06.2024 und 02.07.2024
von 10 - 13 Uhr

1. Einführung

- Aktuelle regulatorische Entwicklungen
- Marktüberblick
- Bedeutung dezentraler Versorgungskonzepte in der Energiewirtschaft
- Abgrenzung zu anderen Lieferkonzepten und PPA-Formen

2. Rechtliche und regulatorische Rahmenbedingungen für on-site PPA

- Verhältnis zur EEG-Förderung und Zuschlägen
- Direktvermarktung und Überschusseinspeisung/ Meldepflichten
- Abgrenzung Lieferung über ein (reguliertes) Netz vs. Kundenanlage und Direktleitung
- Pflichten als Stromlieferant
- Abgaben und Umlagen bei on-site-PPA, insb. Stromsteuer
- Messung und Messkonzepte
- Grünstromeigenschaft und Ausstellung von Herkunftsnachweisen

3. Energiewirtschaftliche Aspekte: Risikoquellen und Aufschläge

- Grobüberblick zu Risikoquellen und Zuordnung der Risikosphären
- Bewertung von Preis- und Mengenrisiken, Prognoserisiken und Lieferstruktur
- Ableitung der Reststromlieferung, Lastabdeckung
- Überlegungen zu Laufzeiten und Risikosphären
- Messkonzepte als Grundlage der Abwicklung

4. Definition des Vertriebsprodukts / Kalkulation Angebot

- Zielkundensegmente und begünstigende Rahmenbedingungen
- Der On-Site PPA als Vertriebsprodukt: Möglichkeiten/Restriktionen der Standardisierung
- Abgaben / Umlagen in der Gesamtkalkulation und Überlegungen zu Laufzeiten und Preisbildung (Indexierung etc.)
- Wer übernimmt welche Rolle in der Dienstleistung: Make or Buy





BECKER BÜTTNER HELD

- Umfang der Einbindung des Kunden – Möglichkeiten der Beteiligung
- Ablauf bis zum Vertragsschluss
- Involvierte Unternehmensbereiche / Projektmanagement

5. Vertragsgestaltung von on-site-PPA

- Wesentliche Vertragsinhalte
- Umsetzung der Risikoverteilung zwischen Anlagenbetreiber und Verbraucher
- Besondere Regelungen für Lieferungen an Letztverbraucher
- Vertragliche Umsetzung der regulatorischen Besonderheiten
- Verhältnis zu Reststromlieferverträgen

6. Fazit / Zusammenfassung

- Chancen und Risiken für Betreiber und Industrieabnehmer
- On-Site PPA als Standardprodukt im Vertrieb?
- Ableitungen: Wo lässt sich das Vorgehen vereinfachen